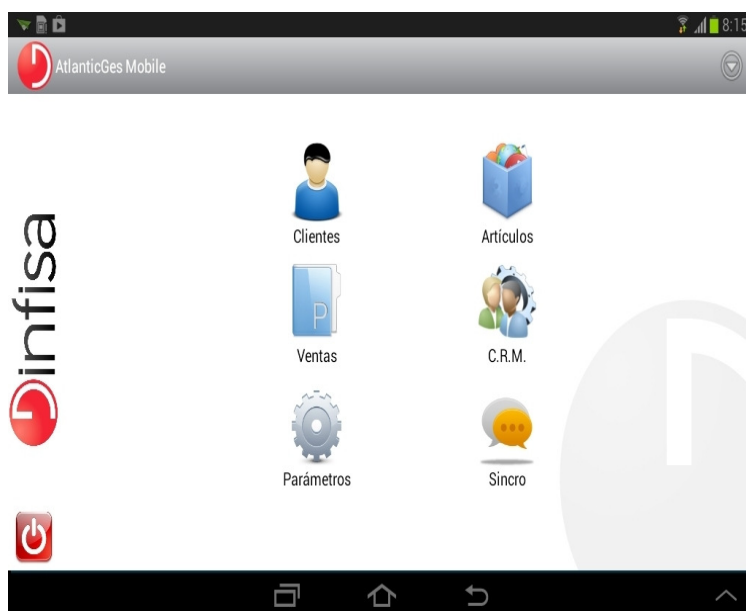


AtlanticGes mobile



La Solución de Gestión Comercial
para dispositivos móviles



Integrada con los principales ERPs



Contenido

- Qué es AtlanticGes Mobile.
- Funcionamiento de AtlanticGes Mobile.
- Tipos de negocio a los que se puede aplicar AtlanticGes Mobile.
 - Para empresas que realicen Preventa.
 - Para autónomos y empresas cuyo negocio sea la Autoventa.
- Principales Funcionalidades de AtlanticGes Mobile.
- Qué ventajas inmediatas obtienen las empresas que utilizan AtlanticGes Mobile.
- Módulos de AtlanticGes Mobile.
 - Módulo Clientes.
 - Módulo Artículos.
 - Módulo Ventas: pedidos, albaranes, facturas, cobros.
 - Módulo de CRM.
 - Módulo de Parámetros Generales.
 - Módulo Sincro.
- La implementación de AtlanticGes Mobile en la empresa.

Qué es AtlanticGes Mobile.

AtlanticGes Mobile es una aplicación para dispositivos móviles, desarrollada por **Dinfisa S.L.**, especialmente diseñada para Empresas que quieran gestionar eficientemente su fuerza de ventas.

Su objetivo es **gestionar el día a día de cualquier comercial o grupo de comerciales de una empresa que disponga de un ERP en su central, y necesite que sus comerciales puedan interactuar con sus clientes, contactos y agenda, así como hacer pedidos o crear nuevos clientes o contactos.** También **permite ver y supervisar los datos de las ventas y los pedidos realizados, la facturación global y la propia de cada cliente, controlar los gastos y gestionar los cobros.**

En la **versión para autoventas** el comercial también **podrá realizar albaranes y facturas**, gestionando el stock de su vehículo.

Funcionamiento de AtlanticGes Mobile.

El dispositivo móvil conecta con la Central cuando se desee y se **descarga y sincroniza con la tableta toda la información** actualizada de los clientes, productos, facturación, pedidos en curso, agenda comercial, ventas, cobros y avisos. La totalidad del proceso **se realiza de manera fácil y rápida para el Comercial.**

Previamente **esta información se actualiza para cada comercial desde el ERP de la empresa a la intranet**, que gestiona y hace de puente con los datos de la empresa y los datos que se envían de cada tableta.

Directamente **desde el ERP se recogen de modo automático:**

- los pedidos,
- los albaranes,
- las facturas,
- la relación de cobros del día,
- la mensajería,
- las visitas de cada comercial.

A su vez también **se puede verificar el estado del pedido, aceptarlo y llevar un control tanto por parte de la empresa como del comercial** de los pedidos que se están gestionando.

De igual modo **se pueden crear nuevos clientes o añadir nuevos contactos. Diariamente** se recogen **todas las visitas realizadas por los comerciales** así como las **valoraciones o comentarios** que puedan introducir.

Existe también la posibilidad de **guardar las coordenadas GPS** de los dispositivos **para visualizar posteriormente la ruta realizada así como los tiempos empleados en cada visita.**

En resumen, **la empresa siempre se encuentra al día** gracias a toda la **información** proporcionada por los comerciales, una información que resulta muy valiosa para la operativa y la toma de decisiones por parte de los directores comerciales y la gerencia.

Tipos de negocio a los que se puede aplicar AtlanticGes Mobile.

Para empresas que realicen **Preventa**.

AtlanticGes Mobile es la herramienta más potente que puede proporcionar a su fuerza de ventas. Con un manejo sencillo **sus comerciales dispondrán de toda la información sobre consumos, referencias, promociones, tarifas, regalos e incluso fotografías de sus productos.**

Gracias a las comunicaciones inalámbricas **sus comerciales no deben esperar al final del día para descargar sus pedidos en la central**, ya que pueden descargarlos periódicamente a lo largo de la jornada. Esto **permite adelantar el trabajo** que supone la preparación de dichos pedidos.

El software de Preventa también ayuda a la creación de clientes nuevos ya que es posible darlos de alta directamente en el mismo dispositivo móvil con toda la información necesaria, **reduciendo el trabajo en la oficina.**

Una de las principales herramientas para la venta es el poder realizarla a partir de los consumos anteriores de cada cliente. **El vendedor podrá interrogar al cliente sobre cada uno de los productos que suele consumir y a continuación ofrecerle otros nuevos.**

Para facilitar la tarea del director comercial **el software de Preventa es capaz de controlar los precios máximos y mínimos por producto, el margen mínimo por pedido; la gestión del riesgo de los clientes, avisando acerca de la morosidad de un cliente e incluso, si se configura así, impidiendo la venta; el registro de los gastos de los comerciales; el control de alertas, el de entrega de catálogos, etc...**

Para las comunicaciones con los comerciales **el software posee una herramienta de correo electrónico que les permite enviar mensajes a la central así como a direcciones de correo electrónico autorizadas.**

El comercial puede también enviar a los clientes correos electrónicos o SMS directamente desde su ficha.

Para autónomos y empresas cuyo negocio sea la Autoventa.

AtlanticGes Mobile es la **herramienta ideal para la venta en las instalaciones del cliente**. Su sencillez de uso, su completa gestión comercial y el exhaustivo control de stocks lo convierten en una extensión móvil de **su gestión comercial (ERP)** para la facturación fuera de la oficina.

Los terminales equipados con nuestro software **funcionan como unidades autónomas de venta, con capacidad para imprimir facturas y albaranes, realizar cobros y emitir recibos**. Para ello **los dispositivos incorporan una base de datos en la que reúnen toda la información necesaria para realizar la tarea de autoventa**: clientes, productos, tarifas, descuentos, promociones, precios especiales, existencias en almacén, etc.

El software de Autoventa presentará en pantalla los consumos del cliente: los productos consumidos por el cliente junto con sus cantidades, precios y descuentos aplicados a las últimas ventas. Así el vendedor podrá preguntar al cliente sobre cada uno de los productos que le suele comprar y a continuación ofrecerle otros nuevos.

Respecto al control de riesgos de los clientes, **el software de Autoventa es capaz de controlar el riesgo a todos los niveles**. Cuando un cliente posee un riesgo que se encuentra fuera del rango asignado el **software de Autoventa** puede configurarse para que **avise**, o incluso para que **impida la venta**, hasta que el cliente vuelva a quedar dentro de la cobertura del riesgo.

Existe un amplio soporte para la **trazabilidad**. Mediante un **lector de código de barras** podremos leer el número de lote directamente del producto que quedará registrado en la venta. El **software de Autoventa** soporta todo tipo de códigos de barras, incluidos el EAN128 y QR.

Todas las facturas, albaranes y cobros realizados se descargan en su gestión comercial (ERP) mediante tecnologías inalámbricas (GSM, GPRS, WiFi), sin necesidad de utilizar ni cables ni cunas de descarga. **Se permite la descarga simultánea** de cuantos dispositivos se disponga. **Se trata de un verdadero sistema de descarga paralela**.

La gestión de stocks le permitirá controlar las existencias del vehículo durante la venta. De esta forma el **software de Autoventa** le avisará en caso de que el nivel de existencias de los productos no sea suficiente para realizar la venta.

Los movimientos de mercancías entre el almacén y los vehículos de transporte también son controlados por el software de Autoventa, quedando registrados mediante un movimiento de mercancía.

El software de Autoventa es capaz de generar los informes necesarios para que el vendedor pueda comprobar sus cobros, recibos, gastos y la mercancía que queda en stock. También puede obtener un resumen de la liquidación u obtener una liquidación detallada. Con todo ello se consigue reducir el trabajo de oficina que genera la liquidación diaria del autoventa.

Esta es una verdadera herramienta de auto-gestión ya que no genera trabajo adicional a la administración. Nuestra solución **AtlanticGes Mobile** permite al autoventa realizar sus labores de la forma más cómoda y fácil. Al mismo tiempo también le limita en otros aspectos que a la empresa le puedan interesar tales como, por ejemplo, no dejarle vender por debajo de un margen mínimo de beneficio,...

Principales Funcionalidades de AtlanticGes Mobile.

- **Integrada con los principales ERPs: ERP AtlanticGes, Eurowin, Sage, Dimoni y otros** (solicitar información).
- **Multiidioma.**
- **Posicionamiento de Clientes.**
- **Control del equipo comercial, trazabilidad de los comerciales.**
- **Llamadas a teléfonos.**
- **Enviar email. PDF.**
- **Enviar SMS.**
- **Mensajes directos con la oficina.**
- **Capturador de Fotos.**
- **Firma Digital.**
- **Configuración en remoto.**
- **Seguridad para el dispositivo a través de Usuario-Contraseña.**
- **Lectura de códigos QR.**
- **Impresión directa y en la nube a través de Google Cloud Print** (Pedidos, Albaranes y Facturas).

Qué ventajas inmediatas obtienen las empresas que utilizan AtlanticGes Mobile.

Funciona en Modo online y offline.

Ahora sus comerciales pueden hacer con mayor rapidez y facilidad sus pedidos en origen, desde los mismos puntos de venta, sin estar limitados por la velocidad y la conectividad de Internet. Proporciona a los Comerciales la información y herramientas necesarias para hacer más rápido la introducción de pedidos en el sistema.

Mejor control y gestión.

Siga el rendimiento de sus productos, comerciales y clientes en relación a sus objetivos mediante cuadros de mando e informes. Simplifica y elimina errores en la Gestión de Pedidos.

Presente mejor su producto.

Mejora la presentación de sus productos con todas las características técnicas y fotos.

Sea efectivo en la venta de su producto.

Información relevante como la deuda del cliente, la disponibilidad de stock o el historial de ventas de productos al alcance de su mano.

Configuración fácil y rápida.

Es fácil de usar y eficaz, empiece a trabajar con **AtlanticGes Mobile** desde el primer día.

Instalación.

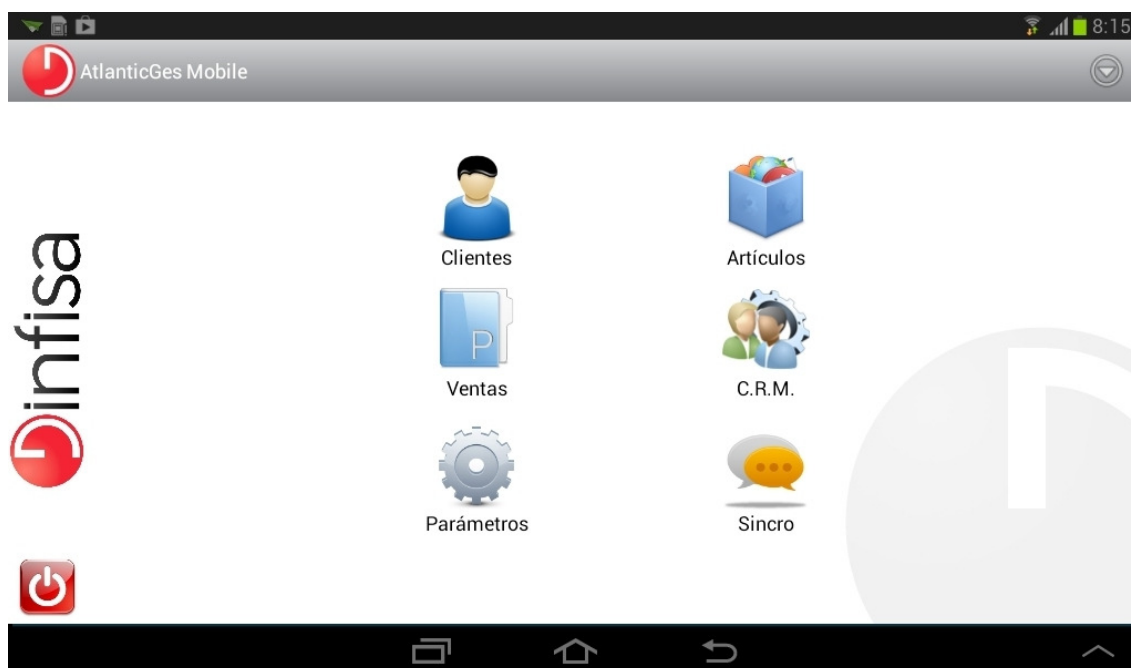
- Asistente para una rápida instalación de catálogo.
- Carga fácil de información y características de cuentas.
- Sistema de configuración de fácil uso.

Módulos de AtlanticGes Mobile.

AtlanticGes Mobile incorpora todo lo que un comercial necesita para su trabajo diario, pudiendo llevar **listas de miles de clientes o contactos, todos sus pedidos o facturas y los productos para vender o enseñar a los clientes**. El comercial podrá ver sus ventas a diario, desde cualquier parte, de forma muy visual y como nunca pudo imaginar.

AtlanticGes Mobile dispone de los siguientes módulos:

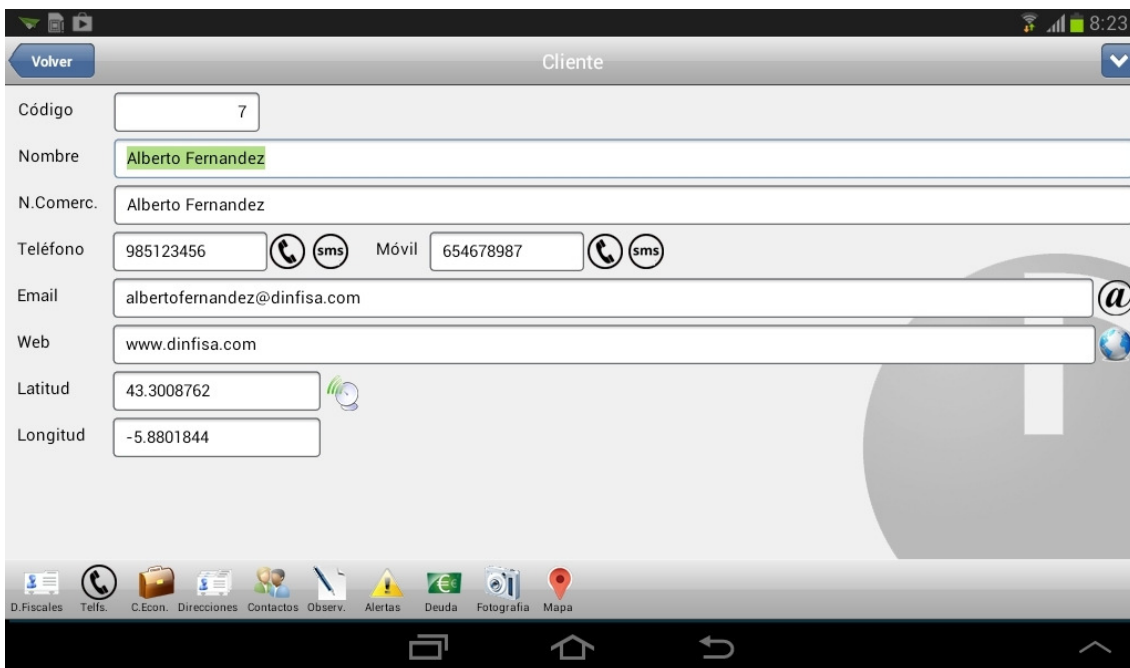
- **Módulo Clientes.**
- **Módulo Artículos.**
- **Módulo Ventas.**
- **Módulo CRM.**
- **Módulo Parámetros Generales.**
- **Módulo Sincro.**



Módulo Clientes.

Podemos **listar, filtrar y buscar a los clientes**, contactos y clientes potenciales, seleccionando cualquiera de ellos para ver los **datos principales de empresa, nombre comercial, dirección, contactos principales, datos de cobro, datos de entrega de los pedidos, formas de pago y compras realizadas (consumos)**.

Además **desde la pestaña de cliente accederemos a ver las últimas visitas realizadas, anotaciones que nos indiquen cómo fueron las visitas anteriores o la posibilidad de añadir nuevas visitas o anotaciones cuando vamos a ver al cliente**. Todo ello visto en un **formato de calendario por colores muy visual y fácil de interpretar**. También **podremos acceder desde este apartado a las facturas y pedidos realizados por cada cliente** así como **examinar el desglose de dichas facturas y pedidos** de forma muy rápida y visual.



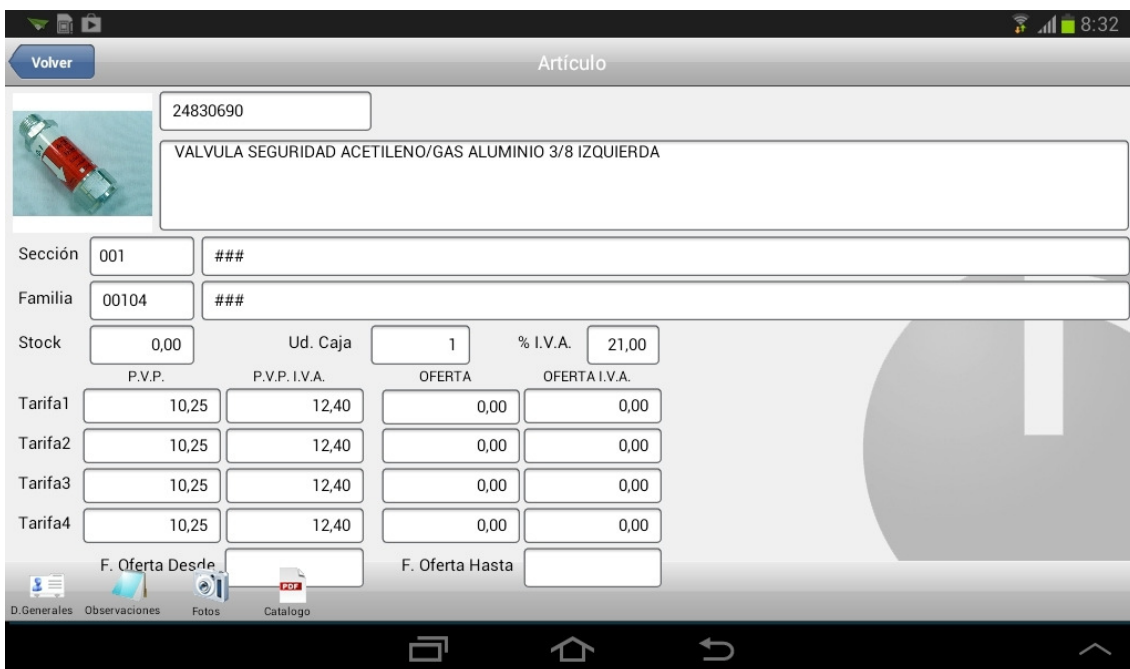
Módulo Artículos.

Desde este apartado **podemos acceder a nuestra relación de productos, ordenada** si es necesario por familias y subfamilias para un acceso más rápido.



Referencia	Nombre	P.V.P.	Stock
0280004	AtlanticGes - Integrada Profesional	610,00	-4,00
0280015	AtlanticGes - Comercio Profesional	360,00	60,00
02800201	Atlantic - Factu Cliente/Servidor	1 540,70	-11,00
02800205	Atlantic - Servicios Cliente/Servidor	1 440,60	4,00
0280301	Curso de Atlantic Factu (10 horas)		

En este listado **podremos ver el nombre completo o referencia del producto y algunas características como el precio, una descripción ampliada y sus fotos.**



Módulo Ventas.

Es el apartado más importante en la funcionalidad de **AtlanticGes Mobile**. Desde este módulo **se pueden realizar las siguientes tareas:**

- **Pedidos.**
- **Albaranes.**
- **Facturas.**

En este módulo también se puede **gestionar el pedido**, pudiendo **guardarlo para modificarlo antes de su envío a la central**.

Gracias a la interactividad de proceso del pedido podemos repasar y verificar con el cliente los pedidos antes de enviarlos.

Adicionalmente se puede consultar el listado con todos los pedidos realizados durante un periodo, tanto de un cliente seleccionado como los de todos.

Pedido de Venta

N.Ped. Fecha 

Cliente

Ref.	Uds.	Descripción	Kilos	Precio	Dto.	Importe
0280703	2,00	Atlantic E-Shop Hasta 100 Artículos (Tipo B)		119,80	0,00	239,60
02800201	1,00	Atlantic - Factu Cliente/Servidor		1 540,70	0,00	1 540,70

Bruto Dtos B. Imponible I.V.A. Total

Pedidos

Desde  Hasta  

Cliente

Pedido	C 151	Fecha	16/01/2013		
Cliente	2 José Luis Riviera Fernández				
Base	328,60	IVA	69,01	Total	397,61
Pedido	C 2	Fecha	16/01/2013		
Cliente	2 José Luis Riviera Fernández				
Base	2 970,20	IVA	623,74	Total	3 593,94
Pedido	C 1	Fecha	15/01/2013		
Cliente	1 JOSE RAMON LOPEZ				
Base	1 540,70	IVA	61,63	Total	1 602,33

Nº Ped. B. Imponible I.V.A. Total

El usuario puede emitir albaranes y/o facturas para dárselos al cliente en el mismo momento en que realiza la entrega de la mercancía.



Factura de Venta

Nº Fra. C 151 Fecha 17/01/2013

Cliente Alberto Fernandez

Ref.	Uds.	Descripción	Kilos	Precio	Dto.	Importe	Lote
0280004	1,00	AtlanticGes - Integrada Profesional	0,00	610,00	0,00	610,00	
0280703	1,00	Atlantic E-Shop Hasta 100 Artículos (Tipo B)	0,00	119,80	0,00	119,80	

Bruto 729,80 Dtos 0,00 B. Imponible 729,80 I.V.A. 29,19 Total 758,99

Ofrece al comercial una **pantalla visual de las ventas** que se están realizando **por meses**, con sus datos en **unidades y facturación**, así como **el porcentaje de objetivo obtenido mensualmente y sus datos anuales**. El **director comercial o el administrativo**, desde el panel web de la empresa, **pueden actualizar los objetivos de ventas mensuales de cada comercial en cualquier momento**, lo que se reflejará en las tabletas de los comerciales cuando se sincronicen.

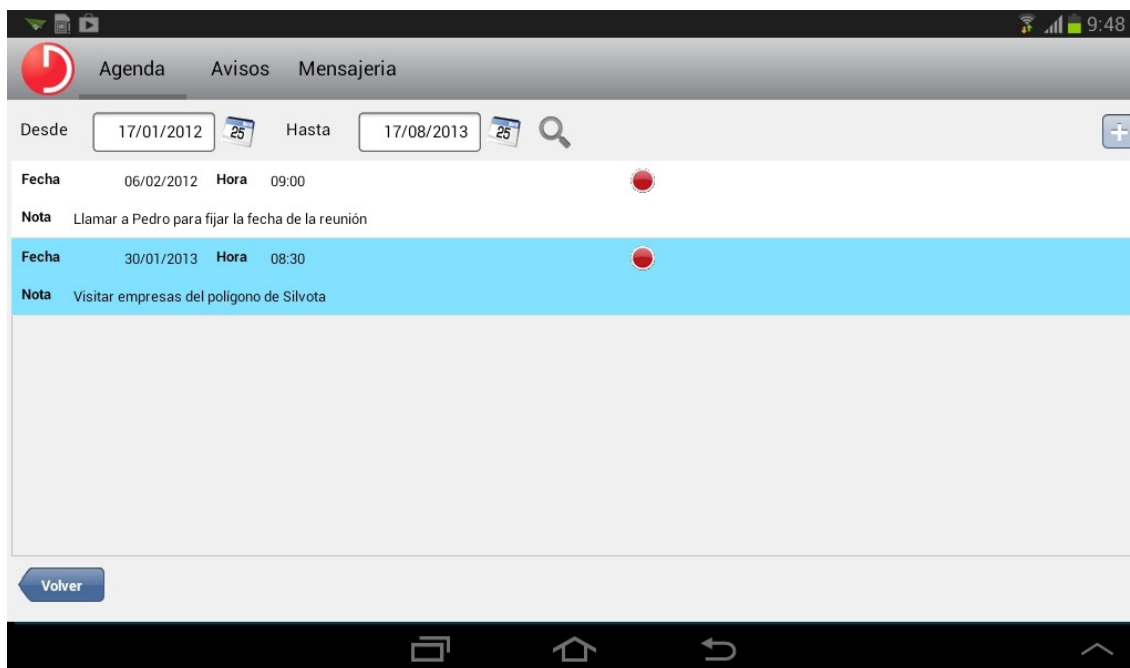
También **ofrece la posibilidad de gestionar los cobros a los clientes realizados por los comerciales**, tanto de los documentos emitidos en el momento como de documentos anteriores que se encuentren pendientes de cobro. Se proporciona información exhaustiva sobre el estado de la cartera de los clientes.

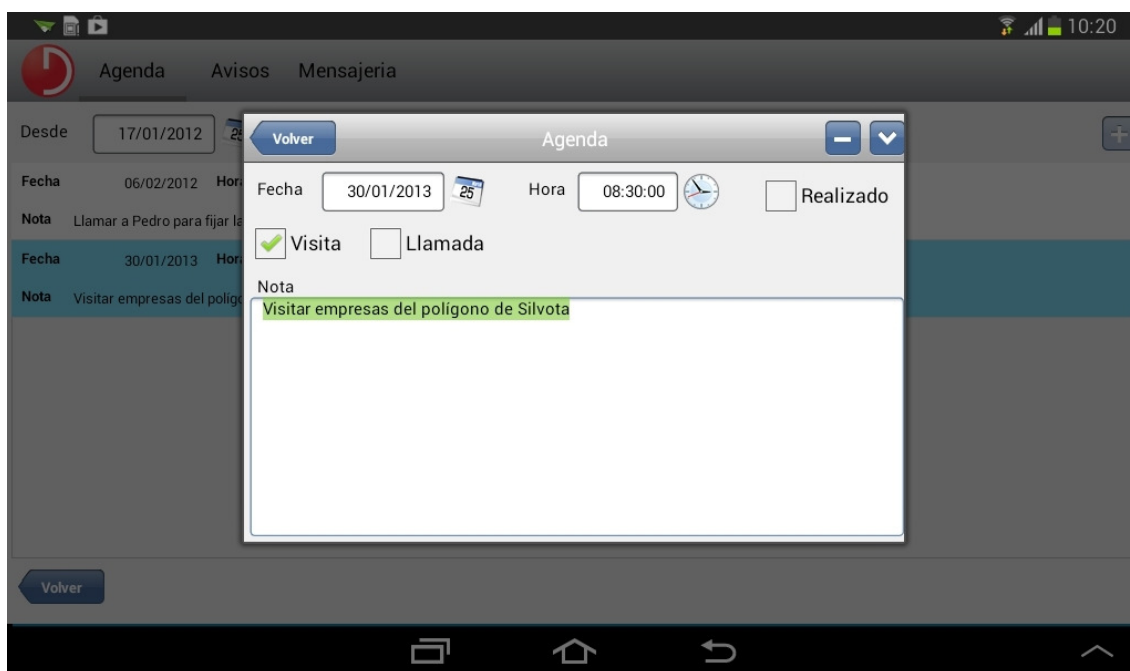
Volver		Vtos. de Cobro			
Cliente					
N. Fra.	A	6	Cliente	Construcciones del Principado S.L.	
F. Emisión	12/07/2012	Importe	1 333,64	F. Pago	GIRO 30, 60 Y 90 DIAS
F. Vto.	10/09/2012	Cobrado	0,00	Pendiente	1 333,64
N. Fra.	A	6	Cliente	Construcciones del Principado S.L.	
F. Emisión	12/07/2012	Importe	1 333,64	F. Pago	GIRO 30, 60 Y 90 DIAS
F. Vto.	10/10/2012	Cobrado	0,00	Pendiente	1 333,64
N. Fra.	A	7	Cliente	José Luis Riviera Fernández	
F. Emisión	20/07/2012	Importe	3 581,89	F. Pago	TRANSFERENCIA
F. Vto.	20/07/2012	Cobrado	0,00	Pendiente	3 581,89
N. Fra.	C	1	Cliente	José Luis Riviera Fernández	
F. Emisión	09/11/2012	Importe	2 926,00	F. Pago	CONTADO PENDIENTE
F. Vto.	09/11/2012	Cobrado	0,00	Pendiente	2 926,00

A su vez permite llevar un control de los **gastos del comercial** (dietas, gasolina, peajes, etc...) de modo que al final del día se pueda realizar la liquidación de la caja del comercial.

Módulo CRM.

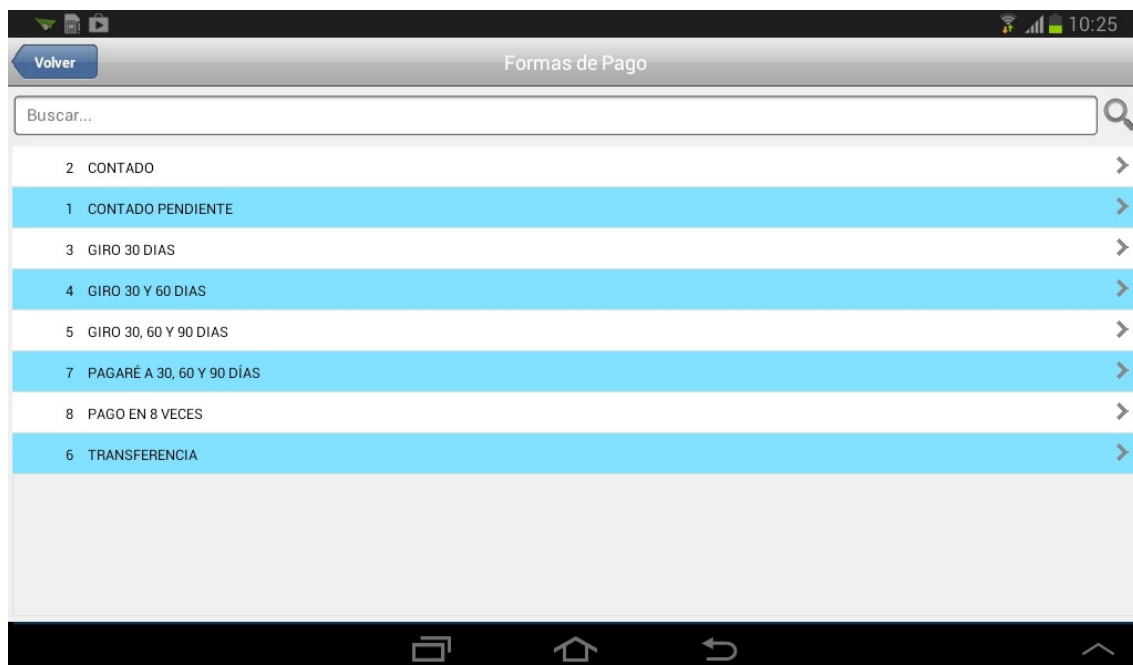
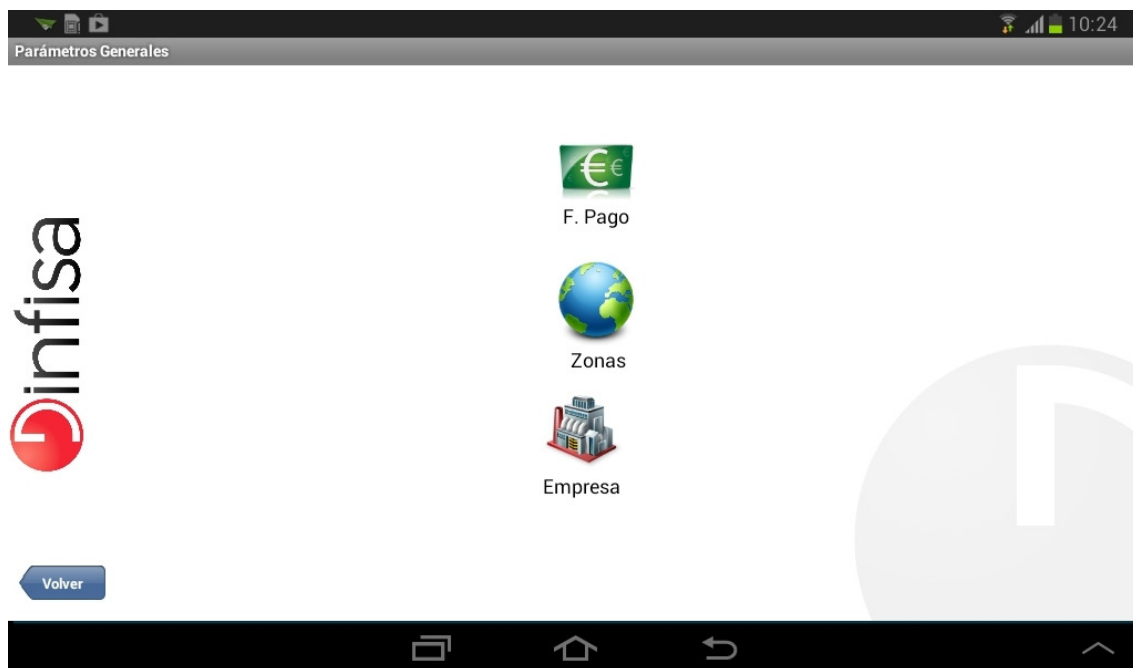
Se incluye una **agenda de tareas** para uso del comercial así como un **sistema de mensajería interno**.





Módulo Parámetros Generales.

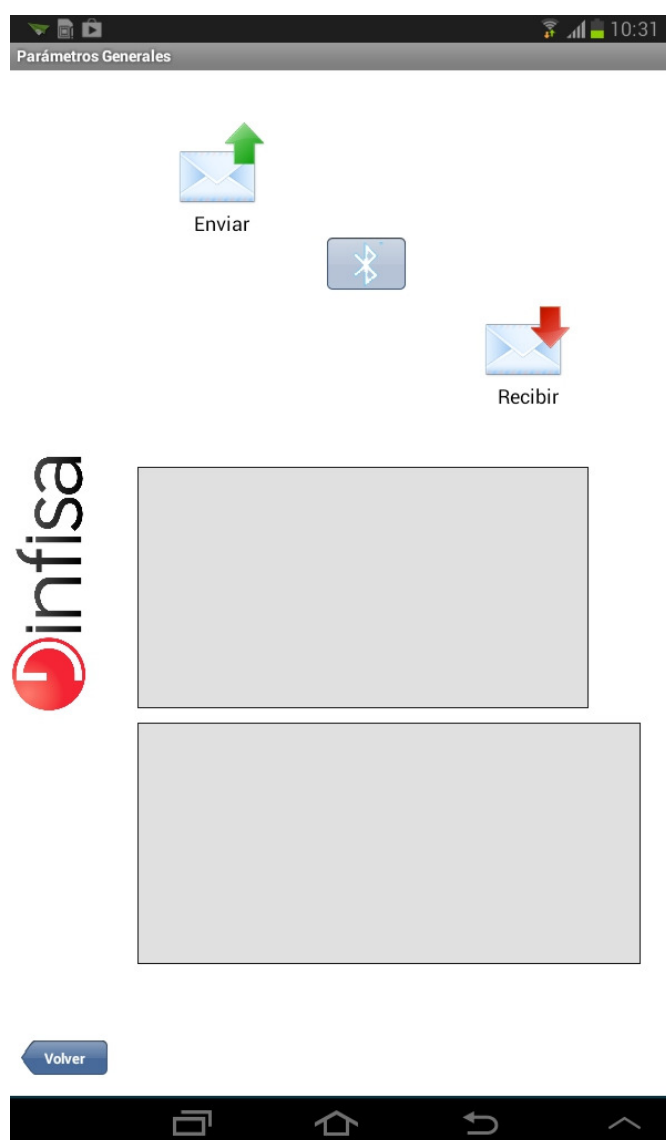
Este módulo permite realizar la configuración de los parámetros generales del dispositivo móvil, y también acceder a los ficheros básicos de la aplicación.



Módulo Sincro.

Permite sincronizar todos los datos entre la gestión comercial (**ERP**) de la empresa y **AtlanticGes Mobile**, ofreciendo **una manera sencilla de poder actualizar la información desde la central hacia los dispositivos móviles y viceversa**.

La comunicación puede realizarse **vía internet, WiFi o USB**.



La implementación de AtlanticGes Mobile en la empresa.

La implantación debe ser rápida y precisa sin que afecte al trabajo diario de la empresa. **Una vez tenemos la viabilidad del proyecto se analiza cuáles son los datos de los que ha de disponer cada comercial en su AtlanticGes Mobile. Adicionalmente al hablar con los responsables de la empresa se obtienen las necesidades de cada apartado y las funcionalidades más importantes.**

Nuestro departamento preparará un estudio que recoge todas las adaptaciones o nuevas funcionalidades y presentará el presupuesto. Una vez se acepte, nuestro departamento de programación desarrollará el trabajo para realizar la conectividad y exportación de los datos, así como la instalación o adaptación del servidor web.